

**PALABRAS DEL ING. ENRIQUE BOLAÑOS G.
ANTE EMPRENDEDORES JUVENILES**

Abril 10 de 1992



El hombre primitivo sólo necesitaba aire para respirar, agua para beber y algún alimento, quizá en la forma de carne cruda, yerbas y frutas silvestres. Todo esto era vital para poder sustentar su vida y satisfacer sus necesidades.

El aire que respiraban era abundante y gratis, igual que hoy; no les costaba ningún esfuerzo obtenerlo. El agua que bebían les costaba un poquito: tenían que caminar de la caverna al río o laguna para beberla. También tenían que hacer esfuerzos para cortar las frutas o yerbas silvestres; y tenían que hacer mucho mayor esfuerzo para atrapar un venado o un conejo, aplicar enorme fuerza bruta para desgarrarlo con sus manos y poder así comérselo crudo. Los hijos de ese hombre primitivo eran entrenados, en la práctica diaria, en esas artes del uso de la fuerza bruta, para poder sustentar su propia vida y satisfacer sus necesidades.

Las necesidades del hombre contemporáneo no guardan comparación con las necesidades de ese hombre primitivo. Ahora necesitamos comer el alimento aderezado, condimentado, con su cebollita y puntito de sal. Nos hace falta el cine, el televisor, la vacuna contra la polio. Nos hace falta el médico, el dentista, el bus, el hielo, la leña para cocinar.

El hombre contemporáneo necesita pues, de una innumerable cantidad de bienes y servicios para satisfacer sus necesidades: desde lo absolutamente necesario, vital, como son el aire, el agua y el alimento bruto, hasta lo que algunos acusan de superfluo, de lujo, pero que aunque sea lujo, es necesidad, porque necesidad es la sensación de que algo nos hace falta. Si sentimos que lo que se considera "un lujo" nos hace falta, entonces eso es una necesidad, y las necesidades del hombre son insaciables pues por su propia naturaleza el hombre es un eterno inconforme; siempre quiere más y mejores cosas. Le gusta la comodidad, el confort, mientras los medios para satisfacer estas necesidades y deseos permanecen escasos. Pero la realidad es que estas necesidades sólo podemos satisfacerlas mediante esfuerzos. Sólo el aire que respiramos es gratis, o sea que no nos cuesta ningún esfuerzo obtenerlo; la mayoría de las veces ni siquiera nos damos cuenta consciente de que lo respiramos.

Caminó el hombre en su historia y entre muchas otras cosas también inventó una herramienta para medir ese esfuerzo con cuyo producto puede el hombre obtener los bienes y servicios que satisfacen sus necesidades; inventó el dinero. El dinero es sólo un instrumento de cambio, que no podría existir si no se produjeran bienes y servicios que necesita el hombre para satisfacer sus necesidades.

Ya con el dinero no necesitamos cambiar una vaca por cinco venados para cambiar un venado por una fanega de frijol y poder así cambiar una libra de ese frijol por otra de arroz. No. El dinero es la forma material de ese principio, según el cual quienes deseen tratar con otros, han de hacerlo por el comercio, entregando valor por valor. El dinero es la medida de demanda de energía de la gente que produce.

El dinero es el barómetro de las virtudes de una sociedad. Cuando noten que el intercambio de bienes y servicios, o sea el comercio se efectúa, no por consentimiento de las partes, sino por obligación; cuando vean que, con el fin de producir se necesita el permiso de quienes no producen nada; cuando observen que el dinero fluye hacia quienes trafican no en esfuerzos, sino en favores; cuando se den cuenta de que muchos se hacen ricos por el soborno, por la presión, más que por el trabajo, y que las leyes no protegen contra ellos, sino que, al contrario, son ellos los protegidos contra ustedes; cuando observen cómo la corrupción es recompensada y la honradez se convierte en sacrificio, entonces pueden estar seguros, sin temor a equivocarse, de que su sociedad está condenada.

Pues en este mundo contemporáneo, todos debemos entrenarnos en las ciencias y artes de poder satisfacer nuestras necesidades con el honesto producto de nuestros propios esfuerzos y según nos guían nuestras propias mentes. Guiados por nuestras propias mentes significa, libertad. Es decir, que vamos a satisfacer nuestras propias necesidades por medio de nuestras propias vocaciones... como médicos, como abogados, como carpinteros, como enfermeras, como agricultores, como chóferes, etc. Seremos lo que busquemos ser. Algunos de nosotros simplemente no queremos ser nada, y entonces... somos nada. Pero la historia está llena de ejemplos de personas que con sacrificio, dedicación y persistencia, lograron sus propias metas y anhelos.

JIM POPPEN

Un humilde granjero de Estados Unidos una noche oyó ruido en la cocina de su casa. Se levantó de la cama y fue a ver qué pasaba. Encendió la luz y vio a su hijo Jim jugando con unos mecates debajo de la mesa de la cocina. "Apagá la luz", le pidió Jim a su papá, porque quiero llegar a ser cirujano y estoy practicando hacer nudos en la obscuridad.

El padre de Jim se compadeció y pensó: (pobre Jim, con esos grotescos dedos de ordeñador nunca podrá llegar a ser cirujano! Algunos años después, una bala asesina penetró la cabeza del candidato presidencial Robert Kennedy, hermano del también asesinado Presidente Kennedy y, siendo gente de mucho dinero, urgentemente llamaron al mejor neurocirujano de todos los Estados Unidos para atender a Robert Kennedy. Aunque no llegó a tiempo, pero Jim Poppen, aquél cipote de los dedos de ordeñador, iba ya volando en un avión especial hacia California para atender al candidato cuando éste murió.

ISMAEL REYES

Quiero contarles un poco acerca de un nicaragüense. Hay muchísimos nicaragüenses que han logrado exitosamente sus propias metas, pero voy a narrarles la historia de uno de esos hombres de éxito por derecho propio. Nació en un hogar humilde. Su padre: sastre, granadino, y como granadino, conservador, activo participante en la guerra constitucionalista quien es muerto en Rivas cuando Ismael, el hijo mayor, tenía apenas once años. La viuda, Ismael y su hermanita menor no reciben ayuda del partido y las necesidades obligan a Doña Concepción a poner un puesto de venta de poca monta en el mercado de Managua donde Ismael comienza a esa temprana edad a asumir el puesto de jefe de familia.

Se educa donde los Hermanos Cristianos de Managua por el cariño que le brinda el Hermano Antonio Garnier quien le consigue libros usados y una gratuita colegiatura. Este cariño será siempre correspondido por Don Ismael, demostrándolo al bautizar a uno de sus seis hijos con el nombre de Milton Antonio Garnier.

Entre otros empleos, trabaja como ayudante de albañil y después como "dependiente" en el Almacén de Don José Benito Ramírez. Se asocia después con Don Pedro Belli en Belli-Reyes & Cía. Ltda. Funda posteriormente su propia empresa: Ismael Reyes & Cía. Ltda. y se convierte con ella en el más grande distribuidor de harina de Nicaragua. Consiguió representaciones de casas extranjeras y funda para ello Ismael Reyes Comercial, distribuyendo desde Satin y Windchester; cemento blanco y agujas; vinos y Alka-Seltzer hasta cosméticos Dralle y Mouson.

Cuando se gestaba el Mercado Común Centroamericano, empacó sus valijas y se fue a Alemania -de más de 40 años de edad- a estudiar Cosmetología, preparándose así ante el surgimiento incipiente de la industria en Nicaragua con el posible deterioro del comercio de importaciones y regresó a liquidar su próspero negocio comercial para iniciar, en vez, su fábrica de cosméticos IRSA CENTROAMERICANA, S. A. y creció y creció ... y recién, ya después de la guerra insurreccional de 1979, compró QUIMICA BORDEN, S. A. demostrando así sus anhelo en contribuir decididamente al desarrollo económico de Nicaragua aún en condiciones de incertidumbres y adversidades.

Nada de esto le fue fácil, su lucha fue lenta y dura. Al nacer su hijo Ismael, tuvo que conseguir unas cuantas cajas de chicles para pedalear su venta en una bicicleta y ayudarse a pagar los gastos del parto. Para competir en un certamen de mecanografía y poder ganar el Primer Premio -como efectivamente lo obtuvo- cuando era estudiante de Comercio en la Escuela de Comercio de Don Paco Martínez, y no teniendo máquina con la que pudiera practicar, hizo su práctica en una tabla en la que él mismo le pinto el techado.

Hombre de éxito por derecho propio. Caminó toda esta larga jornada, desde ayudante de albañil, paso a paso y no de un solo brinco a como aparenta ser por mi brusca narración, Creyó que podía tener éxito y lo tuvo. Se creó una buena confianza en sí mismo y venció el miedo.

Se creó para sí la acción del hábito -del hábito del trabajo y de la perseverancia. Convirtió sus derrotas en victorias y pensó bien de la gente, a quien sirvió desde la Cruz Roja Nicaragüense a través de muchos años. Don Ismael falleció en Guatemala al día siguiente de las elecciones de 1990.

CONSEJO

Antes de retirarme de este *podium*, deseo dejarles un consejo específico. No es mío, pero lo adopté para mí desde hace ya más de 30 años, cuando la revista Selecciones que todos ustedes conocen, publicó el resultado de una encuesta muy interesante que mantuvo en expectación a mucha gente. Una de las preguntas era ¿Qué consejo daría usted a un joven para tener éxito en la vida, si sólo pudiera utilizar una sola palabra? Hubo muchas respuestas fascinantes. Me imagino a aquellas personalidades destacadas del mundo de la educación, de las finanzas, de la política, quemando mucho fósforo para dar un buen consejo con honestidad)Qué hubieran respondido ustedes? En una sola palabra se debía dar todo un gran consejo. Hubo respuestas como: Educate, preparate, estudiá, amá, etc.; sin embargo, la que más gustó al jurado fue: Atrevete. ¿Atrevete a qué? Pues, atrevete a todo, tomando en cuenta, claro está, la capacidad natural del hombre para distinguir el bien del mal.

En general, pecamos más por omisión que por acción. Sólo los que se atrevieron lograron sus fines. Sólo el que se tira al nado cruza el río. Fue Colón quien lanzándose al mar cambió el rumbo de la historia, aunque haya sido sin querer queriendo como dice Chespirito, que descubrió América pues él creyó que iba para la India. Pero lo hizo.

Igual ustedes. Esta nueva organización, "Emprendedores Juveniles" les está brindando a ustedes la oportunidad de iniciarse en la práctica de los negocios. Entre proyecto y proyecto tienen ustedes la oportunidad de hacer planes... de diseñar estrategias... de efectuar esos planes... de medir los resultados y corregir el curso de acción (Todo un aprendizaje) No sólo en papel sino que también en la práctica, con la guía y consejos de personas que ya conocen esa ciencia y arte de los negocios. No se espera que todos los alumnos lleguen a ser comerciantes, o industriales, o productores, porque eso queda limitado por las vocaciones, pero esta organización les brinda la gran oportunidad de conocer desde dentro todo ese mecanismo del mundo de los negocios ¡Atrévanse! ¡Atrévanse a buscar con persistencia sus propios anhelos!

1968 palabras